

2019

Negociación Colaborativa



Asociación de **DERECHO**
COLABORATIVO de EUSKADI
ZUZENBIDE KOLABORATIBOKO
EUSKADIKO Elkartea

Programa

**16 y 17
mayo**

Módulo 1. Estrategias y herramientas de la Negociación.

10 horas

Tipos de negociación y negociadores.

Jueves tarde

Colaborar para ganar. La negociación colaborativa:

**Viernes
mañana**

- o Los siete elementos
- o Cómo “agrandar el pastel” antes de dividirlo
- o Cómo comunicar y generar confianza en situaciones conflictivas

Comprendiendo la psicología de los conflictos

Herramientas para preparar negociaciones y conversaciones difíciles en forma efectiva.

Puesta en práctica.

**27 y 28
junio**

Módulo 2. Negociación avanzada.

10 horas

Profundización del método de negociación colaborativa .

**Jueves
tarde**

Cómo superar los obstáculos para la cooperación.

**Viernes
mañana**

Negociación profesional: Cómo negociar para y con clientes

Puesta en práctica.



Ponentes



Christian Lamm

Abogado, mediador y coach ejecutivo.

Consultor en procesos de negociación.

Facilitador certificado de la metodología Lego Serious Play.



Asier López de Guereño

Coach, Mediador y Facilitador de la comunicación en procesos colaborativos.



Tarifas por módulo

Asociad@	170 euros.
Convenios	195 euros.
Ordinaria	260 euros.

Lugar por definir en Vitoria-Gasteiz.

Más información e inscripciones:
info@derechocolaborativo.es



Asociación de **DERECHO**
COLABORATIVO de EUSKADI
ZUZENBIDE KOLABORATIBOKO
EUSKADIKO Elkartea

EUSKO JAURLARITZA



GOBIERNO VASCO

